

ONZE TEAM IN SINT-NIKLAAS IS OP ZOEK NAAR EEN

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/V/X)

MEER DAN ALLEEN ROESTVRIJ STAAL

STAPPERT is een toonaangevende internationale handelsonderneming op het gebied van roestvaststaal, hoog corrosie- en hittebestendig staal. Met 20.000 verschillende producten direct beschikbaar uit voorraad zijn wij het juiste adres voor roestvaststaal. Wij worden gekenmerkt door een breed pakket stafstaal, buizen, (machine)pijp, profielen, platen, flenzen, fittingen en afsluiters. STAPPERT Intramet SA heeft haar hoofdvestiging en magazijn in Engis en een verkoopkantoor in Sint-Niklaas.

WAT GA JE DOEN?

- + Je rapporteert aan de Business Unit Manager. Als lid van het commerciële team in Sint-Niklaas ben je eindverantwoordelijk voor de ontwikkeling en implementatie van de bedrijfsstrategie voor STAPPERT Intramet in Vlaanderen.
- + Je bent verantwoordelijk voor het in stand houden en uitbreiden van bestaande bedrijfsactiviteiten en het ontwikkelen van nieuwe bedrijfsactiviteiten. Je brengt de huidige marktpositie in kaart, signaleert nieuwe kansen, analyseert het marktpotentieel, stelt het businessplan en model (inclusief prijsstrategie) op en vertaalt dit naar een go-to-market plan met concrete acties en KPI's om dit te realiseren.
- + Je helpt projecten ontwikkelen in strategische groeigebieden.
- + Je stelt een plan op om je klanten regelmatig te bezoeken
- + Als Business Development Manager sta je in voor de ontwikkeling en uitvoering van het strategisch plan. Om dit te bereiken werk je nauw samen met de verschillende expertises (logistiek, inkoop, werkplaats...) in de interne organisatie om de groeiambities te realiseren.
- + Je bent verantwoordelijk voor het behalen van de omzet-, marge- en marktaandeel targets voor de verschillende bedrijfsdomeinen.
- + Samen met het directieteam voer je een dynamisch, motiverend, inspirerend beleid en stimuleer je continue verbeteringen en verdere groei.
- + Je bouwt en onderhoudt een stevig netwerk met ons klantenportfolio, leveranciers en zusterbedrijven in Europa.

WAT BRENG JE MEE?

- + Minimum bachelor diploma in een economische, marketing of gelijkwaardige richting
- + Vloeiend in Nederlands en Engels. Frans is een pluspunt
- + Als commercieel medewerker heb je affiniteit met verkoop en beschik je over administratieve skills
- + Teamspeler en ondernemersmentaliteit
- + Je bent dynamisch, vastberaden en hebt talent voor communicatie
- + Projectmanagement ervaring
- + Sterke communicatieve en interpersoonlijke vaardigheden.
- + Bewezen commerciële prestaties
- + Je bent gedreven, gemotiveerd en taakgericht. Nauwkeurigheid, efficiëntie, goede planning en voortgang zijn belangrijk voor jou.
- + Netwerk in de staalindustrie is een echte plus.

WAT BIEDEN WE?

- + We bieden je de mogelijkheid om je carrière en vaardigheden te ontwikkelen in een solide internationale groep met een goede reputatie.
- + Voordelige loonvoorwaarden
- + Bonussen volgens vast resultaat
- + Auto en tankkaart
- + Groepsverzekering

intramet.stappert.biz

GEÏNTERESSEERD?

Geïnteresseerd? Aarzel niet om uw sollicitatie te sturen naar: intramet@stappert.biz

STAPPERT Intramet SA

Industriepark West 75
9100 Sint Niklaas
T 03/710.63.05

